

SAP Business One

para las comercializadoras



► ¿Qué es importante en una comercializadora? ◀

La rentabilidad de las empresas comercializadoras o distribuidoras, depende básicamente del balance adecuado entre la planeación de compras, el inventario y la distribución. El reto para mantener un adecuado capital de trabajo es tener en inventario los productos que el mercado está demandando.

Para las empresas que realizan importaciones, la determinación de los gastos de importación que se deben sumar a los costos de los proveedores para tener en el inventario el costo integrado, permite conocer los costos reales en base a los cuales se debe establecer el margen de utilidad bruta para determinar el precio de venta.

Las empresas comercializadoras enfrentan retos importantes para su crecimiento.

Para lograr ofrecer un servicio de excelencia las empresas dedicadas a comercializar o distribuir productos, se pueden apoyar de los sistemas de gestión como los ERP, en este caso **SAP Business One**, ya que se convierten en herramientas claves que impulsan el logro de metas.



► Un ERP para comercializadoras ◀

Las empresas de comercialización van a un ritmo acelerado y luchan constantemente por diferenciarse de sus competidores para crecer y establecerse. Un ERP como **SAP Business One** puede ayudarte a acelerar el proceso de crecimiento de tu empresa de forma controlada y ordenada para obtener mejores resultados de negocio, una empresa más competitiva, productiva, rentable y preparada para afrontar el futuro.

SAP Business One en comercializadoras ha sido probado y es hoy en día uno de los giros que puede obtener mayor beneficio de la solución. Ya que brinda control de su proceso de compra, venta, prospección y manejo de relación con los clientes a través de su CRM. Información en tiempo real de las existencias en almacén, contabilidad y finanzas.



Beneficios clave que verás en tu empresa con

SAP Business One



Visibilidad total en inventarios.

Al llevar un control total de tus almacenes de manera centralizada y con información en tiempo real puedes estar seguro de contar con el dato exacto de la existencia de mercancía que tienes en tus inventarios, esto te permitirá ofrecer un servicio más eficiente al cliente y no fallar en los pedidos.

Proceso de ventas integrado.

Con el ERP SAP Business One podrás gestionar los pedidos de manera ágil, reflejar los movimientos de mercancía directamente en sistema y con visibilidad de inventario, crear notas de créditos, administrar devoluciones y descuentos así como dar un seguimiento a clientes más oportuno e informado.

Beneficios clave que verás en tu empresa con

SAP Business One

Mejora en la planificación de abastecimiento

Con el proceso de compras y abastecimiento con SAP Business One podrás:

- Automatizar tu proceso de compras.
- Planificar abastecimiento en cantidad y fechas.
- Generar informes detallados.
- Integrar la información con contabilidad.
- Gestionar tus proveedores de manera eficaz.

Operar más eficientemente el punto de venta

Con un Add-On que es un complemento a tu sistema ERP SAP Business One se puede gestionar de forma efectiva tu punto de venta con el cual contarás con información de ventas, existencias al momento, pedidos, etc.



Beneficios clave que verás en tu empresa con

SAP Business One



Control de proveedores

Con SAP Business One tendrás acceso a un historial de compras muy completo con información de los artículos, proveedores, precios, fechas, etc. De esta manera es posible que compares fácilmente cada uno de los proveedores y los precios que manejan para lograr una relación más rentable y duradera con cada uno de ellos.

Seguimiento a cartera de clientes

Administración de la cartera de clientes y de cuentas por cobrar con la información de contacto del cliente, pedidos realizados, saldos por pagar, facturación electrónica e información que te permita ofrecerle un mejor servicio al contar con información en tiempo real.

Adicionalmente con **SAP** ^{Business} **One** tendrás una visión integral con:

- ✓ Integración de tu sistema ERP – Ecommerce - POS.
- ✓ Datos e información estratégica de marketing y comercialización.
- ✓ Planificación de mercadería y surtido.
- ✓ Inventario y respuesta a pedidos.
- ✓ Logística y cumplimiento.
- ✓ Datos e información estratégica de cadena de suministro.
- ✓ Datos e información estratégica del cliente.
- ✓ Gestión de pedido omnicanal.
- ✓ Compromiso del cliente / personalización.
- ✓ Comercio en la tienda y digital.



- ✓ Compra de mercadería.
- ✓ Datos e información estratégica de compras.
- ✓ Gestión de abastecimiento y contratos.
- ✓ Desarrollar una herramienta que de soporte a los procesos de compra y reposición de mercadería.
- ✓ Integración con aplicaciones de puntos de venta y comercio electrónico.
- ✓ Ventas más ágiles.
- ✓ Importantes mejoras en la gestión del flujo de efectivo y la rentabilidad.
- ✓ Gestionar el flujo de efectivo de forma dinámica con recursos de analítica, nube y redes.
- ✓ Relacionamiento estratégico con Proveedores.
- ✓ Mejorar el control de los costos y gestionar la rentabilidad de los clientes.



▶ Dentro de nuestro portafolio se encuentra **VKommerce** ◀

VKommerce es una API desarrollada por VisualK para ofrecer una vía de integración entre **SAP Business One** y **cualquier Ecommerce** disponible en el mercado, permitiendo registrar y consultar información en el ERP de una manera sencilla y confiable.



Funcionalidades:

- Creación de cliente.
- Listas de precios.
- Pago a cuentas.
- Solicitud de traslados.
- Carga masiva de artículos.
- Consulta de stock.
- Ayuda integral en el control logístico de la tienda.

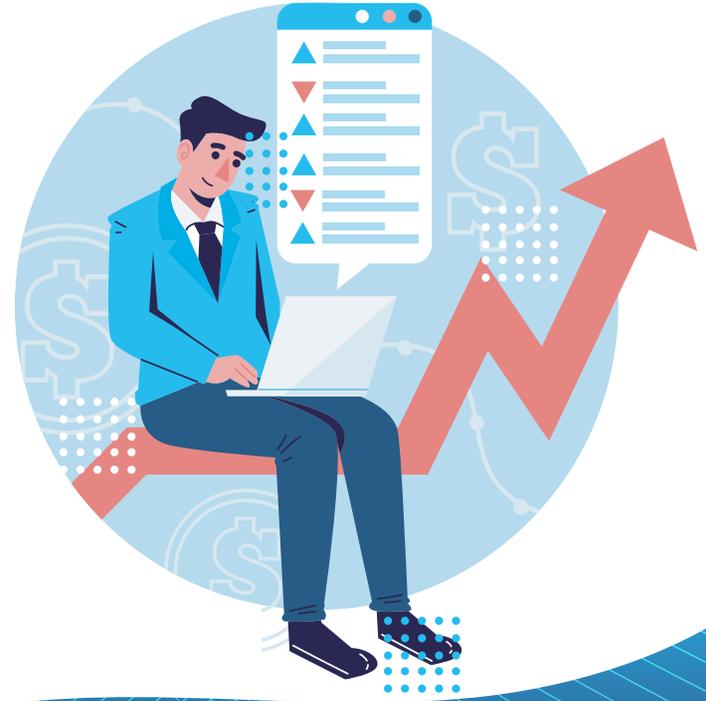
Beneficios:

- Fácil y rápida implementación.
- Método de integración estándar ya que trabaja con comunicación a través de servicios REST y archivos JSON.
- Contempla la integración con todo el proceso logístico de compra.
- Posibilidad de integración con aplicaciones mobile.

Dentro de las funcionalidades y ventajas en **SAP Business One**

de contar con VKommerce se encuentran:

- Control y actualización de Stock cada vez que un usuario realiza una compra.
- Alertas que permiten reabastecer artículos cuando los niveles de inventario llegan al mínimo permitido.
- Actualización de precios en plataforma web si se realiza un cambio desde SAP Business One.
- Los pagos se gestionan desde la plataforma de E-Commerce se ven reflejados en SAP.
- Sincronización bidireccional de información de stock, precios.



Dentro de las funcionalidades y ventajas en **SAP Business One** de contar con VKommerce se encuentran:

- Rastreo de pedido y consulta de factura, en línea.
- Fácil y rápida implementación.
- Contempla la integración con todo el proceso logístico de compra.
- Posibilidad de integración con aplicaciones mobile.



Si tu ecommerce está sobre Prestashop no tendrás necesidad de una integración ya que VKommerce vendrá con su conector para esta plataforma.





Como podrás ver con SAP Business One el Cielo es el límite.
*Súbete a era de la **innovación** y construye un mejor futuro para ti y tu empresa.*



● ¿Por qué SAP Business One ? ●



- Utilizada por **más de 70.000** clientes y **más de 1.000.000** de usuarios.



- Disponible en **44** países y en **28** idiomas.



- Sistema escalable y adaptable a **cualquier** industria.



- Implementada por más de **700** distribuidores con valor añadido en todo el mundo.



- SAP Business One se utiliza en más de **170** países.



- Trabaja con todos los módulos de forma **100% integrada** para tener una visión 360° del negocio.



¿Por qué?

VisualK^{GROUP}



Acerca de VisualK



1

Trayectoria

- Más de 20 años de trayectoria implementando soluciones.
Partner de SAP desde el año 2004.

2

Especializados

- Personal capacitado y certificado para desarrollo e implementación de SAP Business One y soluciones adicionales.

3

Experiencia

- Más de 400 clientes y 3.500 usuarios.

4

Fidelización

- Somos el partner con mayor tasa de adopción de clientes y con la tasa más baja de cambio.

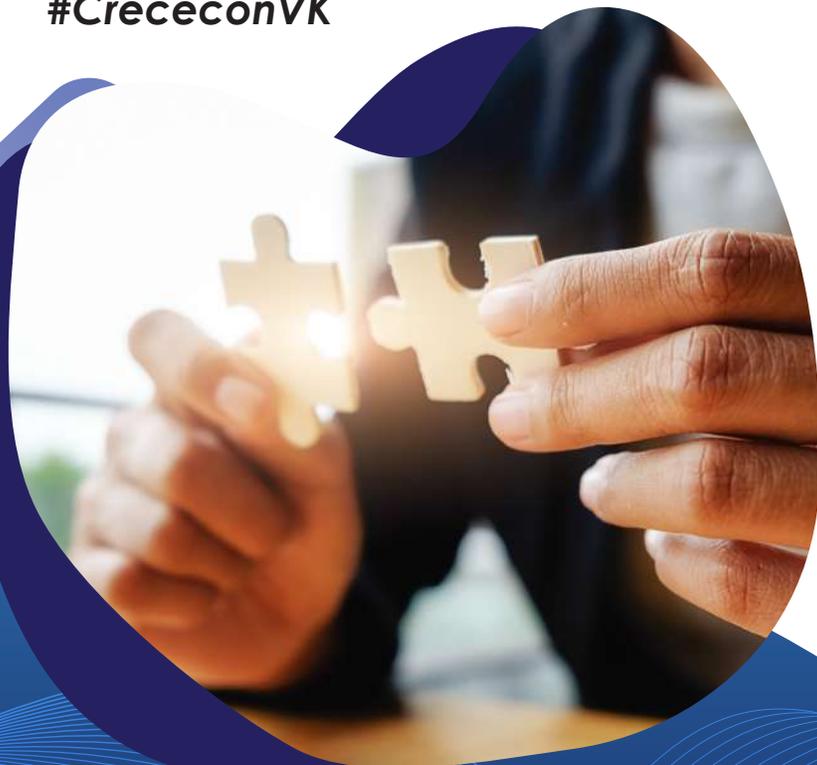
5

Desarrolladores

- Desarrollo a la medida y soluciones propias personalizadas para obtener más beneficios de SAP Business One.

Si notas que a tu empresa le falta **esa pieza fundamental** para lograr crecer, solo nos tienes que contactar en nuestras redes sociales o sitio web.

#CrececonVK



www.visualkgroup.com



Visualk



Visualk SAP



VisualkSAP



Visual k